



woonin

# Leidseweg 29 BS A

## 3531 BA Utrecht

€ 557.500 k.k.

● Bovenwoning

● 124m<sup>2</sup>

Meer weten? Neem contact op met Blauwe Eik Makelaardij

# Inhoudsopgave

<b>Beschrijving</b>	3
<b>Foto's</b>	6 t/m 12
<b>Kenmerken</b>	13
<b>Koopvoorrang</b>	14
<b>Informatie makelaar</b>	15
<b>Een huis kopen van Woonin</b>	16
<b>Aanvullende bepalingen</b>	17
<b>Veelgestelde vragen</b>	18 t/m 20
<b>Over Woonin</b>	21

# Beschrijving

Grote, karakteristieke bovenwoning (ca. 124 m<sup>2</sup> woonoppervlakte/bouwjaar 1927) gesitueerd op een levendige locatie aan de Leidseweg in Utrecht. Deze woning biedt een unieke combinatie van ruimte, licht en mogelijkheden, met diverse authentieke elementen en een fijne indeling verdeeld over meerdere woonlagen.

De bovenwoning maakt onderdeel uit van een kleinschalig complex. Het was van oudsher een bedrijfsgebouw met bovenwoningen, in 1927 gebouwd naar een ontwerp van architect W.H. de Jong in Amsterdamse Schoolstijl. De woning beschikt over een eigen entree vanaf de straatzijde.

Kenmerkend voor deze woning zijn onder andere de royale living, de grote raampartijen met prettige lichtinval, de separate woonkeuken, meerdere (slaap)kamers en de functionele indeling met volop mogelijkheden om deze geheel naar eigen wens te moderniseren en in te richten. Tevens beschikt de woning over een zonnig balkon.

De woning verkeert in eenvoudige staat van onderhoud en dient gemoderniseerd te worden. Dit biedt een uitstekende kans voor kopers die op zoek zijn naar een woning die volledig naar eigen smaak en inzicht kan worden gerenoveerd.

De ligging aan de Leidseweg is bijzonder gunstig. Op korte afstand bevinden zich het centraal station van Utrecht, het historische stadscentrum, diverse winkels, supermarkten, restaurants en cafés. Ook zijn er uitstekende verbindingen met het openbaar vervoer en diverse uitvalswegen. Daarnaast biedt de Leidseweg een aangename rust en groene sfeer door het voorgelegen water en het prachtige idyllische zicht op de molen. Voor ontspanning en recreatie liggen onder andere het Majellapark en het Amsterdam-Rijnkanaal in de directe omgeving.

Ben je op zoek naar een ruime bovenwoning met karakter en volop mogelijkheden op een zeer centrale locatie in Utrecht? Kom dan een kijkje nemen aan de Leidseweg 29 A BS en ontdek zelf de potentie van deze woning!

## Indeling

Begane grond:

Eigen entree vanaf de straat, hal met meterkast en trapopgang naar de eerste verdieping.

Eerste verdieping:

Overloop, toegang tot de royale living met stijlvolle en suite deuren naar de zitkamer met prachtige lichtinval door de opvallende plaatsing van de kozijnen met uitzicht op de Leidseweg. Naast deze zitkamer bevindt zich de eerste slaapkamer. Aan de achterzijde bevindt zich de eetkamer met voldoende ruimte voor een riante eettafel met openslaande deuren naar het balkon. Naast de eetkamer bevindt zich de gesloten keuken, deze keuken is basis afgewerkt.

# Beschrijving

Tweede verdieping:

Overloop met doorgang naar twee ruime slaapkamers aan de voorzijde. De badkamer is eenvoudig uitgevoerd en voorzien van douche en wastafel. De badkamer is bereikbaar vanaf de overloop en vanuit de master bedroom. Via de badkamer is de separate wasruimte te bereiken. Vanaf de ruime overloop is tevens de separate toiletruimte te bereiken.

Bijzonderheden:

- Bouwjaar 1927;
- Woonoppervlak ca. 124 m<sup>2</sup>;
- Grond is uitgegeven in een eeuwigdurend recht van erfpacht waarbij de canon eeuwigdurend is afgekocht;
- Actieve Vereniging van eigenaren;
- Warmwatervoorziening geschiedt middels een boiler;
- Verwarming geschiedt middels gaskachels;
- Bouwtechnisch keuringsrapport aanwezig in de verkoopdocumentatie;
- Asbestinventarisatie rapport aanwezig in de verkoopdocumentatie;
- Energielabel: D;
- Betreft een gemeentelijk monument;
- In de woning zijn de volgende zaken niet aanwezig: (inbouw)apparatuur in de keuken;
- Koper dient de woning zelf te bewonen;
- Notaris ter keuze verkoper, Van Grafhorst Notarissen;
- Verkoper beschikt niet over bouwkundige tekeningen, verkoper verwijst hiervoor naar het Utrechts Stadsarchief;
- Op de verkoop zijn aanvullende voorwaarden van toepassing, welke vermeldt staan in deze brochure onder het kopje "Toelichting aanvullende bepalingen Woonin";
- Toelichting NEN2580: De Meetinstructie is gebaseerd op de NEN2580. De Meetinstructie is bedoeld om een meer eenduidige manier van meten toe te passen voor het geven van een indicatie van de gebruiksoppervlakte. De Meetinstructie sluit verschillende meetuitkomsten niet volledig uit, door bijvoorbeeld interpretatieverschillen, afrondingen of beperkingen bij het uitvoeren van de meting;
- NVM Asbestclausule, Ouderdomsclausule en Niet-bewoningsclausule van toepassing;
- Wij hebben er alles aan gedaan om de informatie over deze woning zo accuraat en actueel mogelijk weer te geven;
- Fouten zijn nooit uit te sluiten, dus controleer bij de aankoop van deze woning de zaken die je beslissing zouden kunnen beïnvloeden.

Oplevering in overleg.

# Beschrijving

Particularities:

- Buyer must occupy the home themselves;
- The seller chooses the notary's office;
- The seller does not have architectural drawings, the seller refers to the Utrecht City Archives for this;
- Additional conditions apply to the sale, which are stated in this brochure under the tab "Explanation of additional provisions Woonin";
- Explanation of NEN2580: The Measurement Instruction is based on NEN2580. The Measuring Instruction is intended to apply a more unambiguous method of measuring to provide an indication of the usable surface. The Measurement Instruction does not completely exclude different measurement results, for example due to differences in interpretation or limitations when carrying out the measurement;
- NVM Asbestos Clause and Old Age Clause apply;
- The 'Non-occupancy' clause applies;
- We have done everything we can to display the information about this property as accurately and up-to-date as possible;
- Errors can never be ruled out, so when purchasing this home, check the matters that could influence your decision.

# Foto's



# Foto's



# Foto's



# Foto's



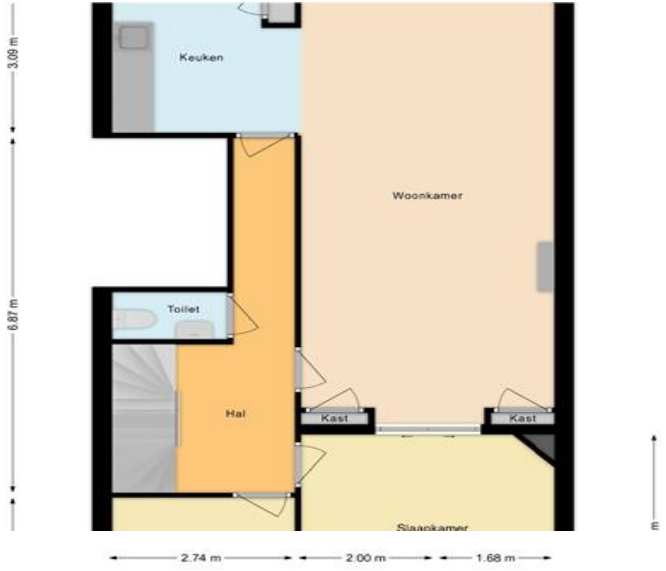
# Foto's



# Foto's



# Foto's



# Kenmerken

Vraagprijs	€ 557.500 kosten koper
Type	Bovenwoning
Bouwjaar	1904
Kamers	7
Slaapkamers	3
Woonoppervlakte	124 m <sup>2</sup>
Woninginhoud	418 m <sup>3</sup>

# Koopvoorrang

Huurt u een sociale huurwoning in regio Utrecht van Woonin, Portaal of Bo-Ex? Dan heeft u voorrang op bepaalde verkoopwoningen. U mag als eerste deze woningen kopen. Dit noemen we Koopvoorrang. Het doel van Koopvoorrang is om doorstroming mogelijk te maken. Zo komt uw huurwoning vrij voor een andere huurder.

Koopvoorrang is gestart door Woonin. Later hebben Bo-Ex en Portaal zich aangesloten. De woningcorporaties bepalen zelf welke woningen ze met Koopvoorrang aanbieden.

## Spelregels voor Koopvoorrang

Wilt u gebruikmaken van Koopvoorrang? Dan gelden de volgende spelregels:

1. U huurt een zelfstandige woning van Woonin, Portaal of Bo-Ex in Utrecht, Nieuwegein, Houten of Wijk bij Duurstede.
2. Huurders van sociale huurwoningen hebben voorrang op huurders van vrije sector- of middenhuurwoningen.
3. Als u een woning koopt, laat u uw sociale huurwoning leeg achter.
4. Woont u in een onzelfstandige woning, zoals een kamer? Dan geldt Koopvoorrang niet.
5. U krijgt de woning aangeboden voor een vaste prijs.

## Reageren en een woning bezichtigen

Zo werkt het reageren en bezichtigen met Koopvoorrang:

1. U hebt twee weken de tijd om te reageren op een koopwoning. Dit is de Koopvoorrang-periode. Daarna wordt de woning op de vrije markt verkocht.

Veel woningen  
verkopen wij met  
**Koopvoorrang.**

2. Plan een bezichtiging in met een makelaar. Doe dit uiterlijk drie werkdagen voor het einde van de Koopvoorrang-periode. Daarna kunt u geen gebruik meer maken van Koopvoorrang.
3. U bent zelf aanwezig bij de bezichtiging.
4. Willen meerdere huurders de woning kopen? Dan vindt een loting plaats. Dit gebeurt via een goedgekeurd digitaal systeem of bij de notaris. Huurders van Woonin, Portaal en Bo-Ex hebben gelijke kansen.

Woonin, Portaal en Bo-Ex behouden altijd het recht om niet alle te verkopen woningen via Koopvoorrang aan te bieden.

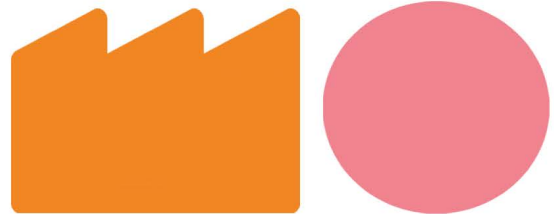


## Blauwe Eik Makelaardij

Een huis aankopen doet u niet elke dag. U wilt dan kunnen vertrouwen op iemand voor wie dat dagelijkse kost is. Iemand die uw belang voorop stelt en zijn netwerk en expertise actief voor u inzet. Blauwe Eik is dé partner voor de verkoop en aankoop van uw huis.

Blauwe Eik Makelaardij is stevig geworteld in de regio Utrecht. We zijn actief in Utrecht-stad en in alle dorpen en steden. In de regio Utrecht voldoen we aan alle eisen om ons beëdigd NVM-makelaar te mogen noemen.

We zijn u graag van dienst.



### Meer informatie?

Neem contact op met Blauwe Eik Makelaardij

☎ 030 899 33 30

✉ [info@blauweeik.nl](mailto:info@blauweeik.nl)



# Een huis kopen van Woonin

U heeft een woning van Woningstichting Woonin gekocht. Wij willen u van harte feliciteren met deze aankoop. De makelaar zal voor u de koopovereenkomst opstellen. Nadat zowel u als Woonin de koopovereenkomst heeft getekend, zal de makelaar de koopovereenkomst naar de notaris verzenden. De notaris zal aan de hand van de koopovereenkomst een akte opstellen, op grond waarvan u de eigendom geleverd krijgt.

## Van Grafhorst notarissen en Woonin

Ons kantoor is door Woonin aangewezen als het notaris kantoor dat de leveringsakte maakt. Woonin heeft ten behoeve van u een vast tarief voor de leveringsakte bedongen.

Voor de aankoop van de woning zult u waarschijnlijk een lening bij de bank aangaan. De bank wil tegenover het verstrekken van de lening graag zekerheid krijgen dat u de lening (en rente) terugbetaalt. De bank wil dan ook dat u een hypotheekrecht op de woning vestigt. Ook voor het vestigen van een hypotheekrecht is een notariële akte noodzakelijk. Uiteraard kunnen wij ook deze hypotheekakte voor u verzorgen.

Indien u samen met een partner de woning aankoopt en u bent niet gehuwd, is het raadzaam om een samenlevingscontract af te sluiten. Om alles perfect te regelen kan in aanvulling op het samenlevingscontract een testament gemaakt worden. Bent u reeds gehuwd of koopt u de woning alleen aan, dan is het wellicht toch raadzaam een testament te maken.

Wordt het samenlevingscontract en/of testament tegelijk met de leverings- en hypotheekakte getekend, kunnen wij u een aantrekkelijke korting op de kosten van deze akten geven.

## Tarieven levering en hypotheek

Honorarium akte van levering (zonder hypotheek)	€ 750,00
Honorarium akte van levering (indien ook hypotheek)	€ 600,00*
Honorarium hypotheekakte (indien ook 1 onderpand)	€ 600,00*
Honorarium notariële volmacht	€ 125,00
Honorarium inschrijven koopovereenkomst	€ 475,00
Honorarium vervroegde levering (anders dan datum koopakte)	€ 125,00

\*In het combi-tarief is een bijzondere 'Woonin-korting' verwerkt.

Deze tarieven zijn exclusief BTW en exclusief kadastraal recht/leges, de kosten.



### Vragen? Neem contact met ons op

☎ 030 2719227  
✉ info@vangrafhorst.nl  
🌐 www.vangrafhorst.nl

Bemuurde Weerd oostzijde 19  
3514 AN Utrecht  
KvK 30266604

# Aanvullende bepalingen op de NVM-koopovereenkomst

De model koopovereenkomst van de NVM gaat uit van een soort standaardsituatie. Omdat geen enkele situatie precies gelijk is, hanteert Woonin naast de NVM-overeenkomst haar eigen (aanvullende) bepalingen. De bepalingen zijn soms een wijziging op een artikel uit de NVM-koopovereenkomst en soms een aanvulling.

## **Deze zaken regelen wij bijvoorbeeld als aanvullingen en wijzigingen op de standaard NVM-overeenkomst:**

- De notaris voor de levering wordt door de verkoper aangewezen.
- Als de eigendomsoverdracht later plaats zal vinden dan in de koopovereenkomst overeengekomen brengen wij een boeterente in rekening. Het is daarom ook belangrijk dat u goed nadenkt over de datum van eigendomsoverdracht.
- Als de woning op Erfpachtgrond staat, zal Woonin de erfpachtcanon eeuwigdurend afkopen.
- Artikel over een eventueel uitgevoerd asbestonderzoek.
- Het wel of niet aanwezig zijn van een bouwkundige keuring en de eventuele inhoud van het bouwkundige rapport.
- Het perceel van de woning dient doorgaans ingemeten te worden om de kadastrale grenzen te bepalen. De kosten hiervan worden aan de koper doorberekend. Dit doen wij conform de tarieven zoals het Kadaster in jaar van eigendomsoverdracht hanteert.
- De koper dient de gekochte woning zelf te gebruiken voor de duur van 4 jaar vanaf de eigendomsoverdracht.
- Het is verboden de woning voor de eigendomsoverdracht door te verkopen of te verhuren.
- Bij de verkoop van appartementen geven wij aan welke administratiekosten de beheerder van de VvE in rekening brengt als zijnde administratiekosten.

**De uitgebreide aanvullende bepalingen kunt u bij de makelaar opvragen. Uiteraard zijn tussentijdse wijzigingen en typfouten voorbehouden.\***

# Veelgestelde vragen

## **Wanneer ben ik in onderhandeling?**

U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door:

- a) Een tegenbod te doen.
- b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn.

U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

## **Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?**

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een NVM-makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende NVM-makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De NVM-makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

## **Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?**

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan u te verkopen.

De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

## **Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?**

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen uw bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

## **Hoe komt de koop tot stand?**

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

### **Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:**

- Financieringsvoorbehoud.
- Geen huisvestingsvergunning.
- Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
- Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
- NVM No-Risk clausule.

### **Mag een makelaar van de NVM tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?**

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper – op advies van zijn makelaar – besluiten de biedingsprocedure te wijzigen in bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure.

In deze procedure krijgen alle bidders een gelijke kans om een bod uit te brengen. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure veranderd wordt.

### **Wat is een optie?**

Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt:

a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten.

Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.

b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces.

Bijvoorbeeld de toezegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning.

De NVM-makelaar zal in deze periode bij andere geïnteresseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kunt u niet eisen. De verkoper beslist in overleg met de NVM-makelaar of dergelijke opties worden gegeven.

### **Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?**

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

### **Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?**

Nee, deze courtage zit er niet in. Onder 'kosten koper' vallen:

- a) Overdrachtsbelasting (2% van de koopsom) \*
- b) Notariskosten, onder andere voor het opmaken van de leveringsakte en het inschrijven ervan in het Kadaster.

Naast bovengenoemde kosten kunnen er notariskosten zijn voor het opmaken en inschrijven van de hypotheekakte. Indien de koper een aankoopmakelaar heeft ingeschakeld, dan komt de courtage voor deze aankoopmakelaar voor rekening van de koper. Deze worden over het algemeen verrekend via de eindafrekening die de notaris opmaakt. De kosten van de verkopende makelaar zijn voor rekening van de verkoper.

### **Wat zijn de tarieven voor de dienstverlening van NVM-makelaars?**

Vanuit de NVM worden geen (advies)tarieven voorgeschreven. Iedere NVM-makelaar mag zijn eigen tarieven en courtages bepalen. De prijs die u betaalt is uiteindelijk afhankelijk van de samenstelling van het dienstenpakket dat u afneemt.

Maak daarom een afspraak met een NVM-makelaar bij u in de buurt voor een vrijblijvend gesprek over de gewenste dienstverlening. Zo kan hij een berekening voor u maken van de courtage.

Naast de courtage kan de NVM-makelaar de gemaakte kosten voor bijvoorbeeld advertenties of kadastraal onderzoek doorberekenen. Over het maken van deze kosten zal de makelaar afspraken met u maken.

### **Heeft de makelaar recht op intrekingskosten na het intrekken van de opdracht?**

Artikel 6 lid 3 van de Algemene Consumentenvoorwaarden NVM bepaalt dat de consument terzake van het intrekken nimmer schadelijktig is.

De makelaar heeft terzake wel recht op vergoeding van reeds gemaakte kosten (zoals genoemd in artikel 17) en, indien en voor zover bij het verstrekken van de opdracht overeengekomen, op een percentage van het loon. Dit betekent dat een makelaar alleen maar recht heeft op intrekingskosten als hiervoor een regeling is getroffen in de opdracht tot dienstverlening.

### **Algemene Consumentenvoorwaarden Makelaardij 2018**

Dit zijn de algemene voorwaarden van de Nederlandse Vereniging van Makelaars en Taxateurs in onroerende goederen NVM. Hierin leest u welke rechten en plichten uw makelaar en uzelf hebben.

Deze voorwaarden zijn tot stand gekomen in overleg met VBO Makelaar, VastgoedPRO, Vereniging Eigen Huis en de Consumentenbond in het kader van de Coördinatiegroep Zelfreguleringsoverleg van de Sociaal Economische Raad.

Ze zijn in werking getreden op 1 september 2018.

### **Privacyverklaring**

De NVM-makelaar en de NVM nemen uw privacy erg serieus en zien de regels rondom gegevensbescherming als logische fatsoensnormen. De NVM-makelaar verwerkt uw gegevens zorgvuldig en volgens de wettelijke voorschriften. De NVM-makelaar besteedt veel aandacht aan een adequate beveiliging zodat uw gegevens worden beschermd tegen ongeautoriseerd gebruik, ongeautoriseerde toegang, wijziging en onrechtmatige vernietiging. Alle NVM-makelaars investeren continu in het bieden van goede dienstverlening. Een onderdeel hiervan is het NVM-brede privacyprogramma. Heeft u vragen, aarzel dan niet om contact op te nemen met de NVM-makelaar.



## Over Woonin

Wij zijn een woningcorporatie in de regio Utrecht. We hebben 35.000 sociale huurwoningen. Deze woningen verhuren we voor een betaalbare prijs. De woningen zijn er speciaal voor mensen met een laag inkomen. Dit is het doel van volkshuisvesting. Op 1 januari 2023 is Woonin ontstaan uit een fusie tussen Mitros (Utrecht en Nieuwegein) en Viveste (Wijk bij Duurstede en Houten).

Wij verkopen woningen om verschillende redenen. Het verkopen van woningen helpt ons bij ons doel: goede, betaalbare woningen voor mensen met een laag inkomen.

**"Als sociale verhuurder vinden wij doorstroming belangrijk."**

### Doorstroming

Doorstroming betekent dat u verhuist naar een woning die beter past bij uw situatie. Bijvoorbeeld een groter huis als uw gezin groeit, of een kleinere woning als de kinderen uit huis zijn. Misschien heeft u financieel de ruimte om een eigen huis te kopen. Huurders van een (sociale) huurwoning krijgen daarom voorrang op bepaalde koopwoningen. Als u verhuist komt uw sociale huurwoning vrij voor iemand anders. Dit zorgt voor doorstroming.

### Duurzame woningen

Als wij een sociale huurwoning verkopen, levert dat geld op. Met dat geld maken we bestaande woningen energiezuiniger en comfortabeler om in te wonen. Ook is verduurzamen beter voor het milieu.

Deze woningen verduurzamen kost elk jaar miljoenen euro's. Zonder verkoop van woningen is het niet mogelijk om dit te betalen of duurt het langer.

### Onderhoud van deze woningen is te duur

Sommige woningen zijn erg duur om te onderhouden. Soms is er speciale kennis nodig of moeten wij rekening houden met bijzondere eisen voor onderhoud. Hierdoor zijn de kosten voor onderhoud veel hoger dan bij andere woningen. Ook daarom verkopen we deze woningen.

### Investeren in nieuwbouwwoningen

Met de opbrengst van de verkochte woningen bouwen we nieuwe, comfortabele huizen van goede kwaliteit. Deze huizen zijn goedkoper om te onderhouden en passen goed bij de doelstellingen van een woningcorporatie: betaalbare en duurzame woningen aanbieden.